

Kontraktowanie świadczeń przez NFZ

Etap ofert

Elektroniczna rejestracja i analiza ofert

- Niefunkcyjny system informatyczny
- Brak możliwości zewnętrznej i wewnętrznej weryfikacji ofert

Ręczna analiza złożonych ofert

- Ryzyko pomyłki
- Czasochłonność

Spiętrzenie ofert

- Ryzyko niewykrucia tzw. „kłamstwa ofertowego”
- Odstępowanie od oględzin placówek

Jakościowy ranking ofert

bezzasadnie pomijany przy tworzeniu rankingu cenowego

Etap negocjacji

Wycena świadczeń

- Brak znajomości sytuacji rynkowej
- Nierealne wartości punktów rozliczeniowych proponowane przez NFZ

Cenowy ranking ofert

*podstawa podziału kontraktów pomiędzy szpitale lub poradnie
pominięcie rankingu jakościowego*

Negocjacje ze świadczeniodawcami

- Brak transparentnych reguł negocjacji
- Publiczne leczenie szpitalne: brak negocjacji, stała cena za punkt
- Leczenie specjalistyczne: brak rozmów, krótki czas

Podpisanie kontraktów